

SusTech4Africa: Duurzaam Ondernemerschap in Afrika

Selectie projecten

Om de selectie van de projecten gericht te maken, ontwikkelde OVO het 'Sustainable Technology for Africa'-acceleratorprogramma (SusTech4Africa). Wij bundelen daarbij onze krachten met die van sterke Europese en Afrikaanse organisaties.

OVO selecteert bij elke SusTech4Africa-campagne een tiental Afrikaanse kmo's waarmee we een samenwerking op lange termijn willen aangaan. Tijdens een Boost Camp en online coaching traject stellen de ondernemers hun project voor en helpen ervaren coaches hen een financieel en businessplan op te stellen. Ook geven we ze bijkomende ondersteuning om hun bedrijf nog beter te beheren.

SusTech4Africa: het concept

SusTech4Africa (ST4A) ondersteunt Afrikaanse ondernemers met innovatieve en duurzame bedrijfsmodellen. **OVO richt zich specifiek op de groeifase** bij kmo's en begeleidt ondernemers doorheen drie cruciale stappen: **selectie, ontwikkeling en uitvoering**.

1. Selectiefase: De juiste ondernemers kiezen

We organiseren jaarlijks een projectoproep en selecteren de meest veelbelovende kmo's op basis van vier criteria:

■ Finance:

Minimaal 2 jaar als rechtspersoon actief, Afrikaans eigenaarschap, een jaaromzet van minstens € 20.000 en een financieringsbehoefte van max. € 50.000.

■ People:

Sociale impact door lokale werkgelegenheid en inclusieve producten of diensten.

■ Planet:

Duurzaamheidsprincipes zoals circulaire economie en milieuvriendelijke technologieën.

■ Technology:

Innovatief en duurzaam technologisch gebruik.

Geselecteerde ondernemers nemen deel aan het **ST4A Boost Camp**, waarin ze essentiële vaardigheden en methodes leren voor de verdere groei van hun kmo.

2. Ontwikkelingsfase: Van idee naar groeiplan

Elke ondernemer krijgt een **persoonlijke coach** en toegang tot experts om een realistisch en ambitieus groeiplan op te stellen. Dit proces duurt 6 tot 9 maanden en leidt tot twee mogelijke uitkomsten:

■ Het plan toont aan dat de groei

zelfgefinancierd kan worden → verdere ondersteuning via coaching.

■ Het bedrijf heeft **externe financiering** nodig

→ het businessplan wordt voorgelegd aan het

ST4A Investment Committee voor het label "**OVO Certified – Investing for Change**".



3. Uitvoeringsfase: Investeren en opschalen

OVO helpt kmo's met het **OVO Certified-label** aan een lening. Onze organisatie zoekt daartoe geschikte financiers en biedt blijvende begeleiding:

■ Duur: 1 tot 5 jaar

■ Voorwaarden: Terugbetaling volgens vastgelegde termijnen

■ Toekomstopties: Opschalen met een vervolglening tot **€ 150.000**.

Dankzij deze gestructureerde aanpak ondersteunt **OVO Afrikaanse ondernemers op weg naar duurzame groei en impact**.