

SusTech4Africa : l'entrepreneuriat durable en Afrique

Sélection des projets

Pour mieux cibler la sélection des projets, OVO a développé le programme accélérateur « Sustainable Technology for Africa » (SusTech4Africa). Nous unissons nos forces avec des organisations européennes et africaines solides.

À chaque campagne SusTech4Africa, OVO sélectionne une dizaine de PME africaines avec lesquelles nous souhaitons établir une collaboration à long terme. Lors d'un Boost Camp et à travers un programme de coaching à distance, les entrepreneurs présentent leur projet et sont accompagnés par des coaches expérimentés pour élaborer un plan financier et un business plan. Ils reçoivent également un soutien complémentaire pour améliorer la gestion de leur entreprise.

SusTech4Africa : le concept

SusTech4Africa (ST4A) soutient les entrepreneurs africains qui développent des modèles économiques innovants et durables. **OVO se concentre spécifiquement sur la phase de croissance** des PME et les accompagne à travers trois étapes clés : **sélection, développement et mise en œuvre.**

1. Phase de sélection : choisir les bons entrepreneurs

Chaque année, nous lançons un appel à projets et sélectionnons les PME les plus prometteuses selon quatre critères :

- **Finance** : Minimum 2 ans d'activité en tant que personne morale, actionnaires africains (plus de 50% des parts), chiffre d'affaires annuel d'au moins 20 000 € et besoin de financement limité à 50 000 €.
- **People** : Impact social grâce à la création d'emplois locaux et à des produits ou services inclusifs.
- **Planet** : Engagement envers la durabilité, via des principes comme l'économie circulaire ou les technologies écologiques.

- **Technology** : Utilisation innovante et durable de la technologie.

Les entrepreneurs sélectionnés participent au **ST4A Boost Camp**, où ils acquièrent des compétences et des méthodes essentielles pour faire grandir leur PME.

2. Phase de développement : de l'idée au plan de croissance

Chaque entrepreneur bénéficie d'un **coach personnel** et de l'accès à des experts pour élaborer un plan de croissance réaliste et ambitieux. Ce processus dure de 6 à 9 mois et mène à deux scénarios :

- Le plan montre que la croissance peut être **autofinancée** → poursuite de l'accompagnement via le coaching.
- Un **financement externe** est nécessaire → le business plan est soumis au **Comité d'investissement ST4A** pour obtenir le label « **OVO Certified – Investing for Change** ».



3. Phase de mise en œuvre : investir et faire évoluer

OVO aide les PME **labellisées OVO Certified** à obtenir un prêt. Nous recherchons les financeurs adéquats et assurons un suivi durable :

- **Durée** : 1 à 5 ans
- **Conditions** : Remboursement selon un échéancier défini
- **Perspectives** : Possibilité de prêt complémentaire jusqu'à **150 000 €** pour passer à l'échelle supérieure. Grâce à cette approche structurée, **OVO accompagne les entrepreneurs africains vers une croissance durable et à fort impact.**