

LE GUIDE OVO

Fondations pour représenter fortement Entrepreneurs pour
Entrepreneurs



Soutenez le moteur des entrepreneurs

et devenez une force motrice de croissance et de changement en Afrique

Un guide inspirant et pratique pour ceux qui
contribuent à diffuser l'histoire d'Entrepreneurs
pour Entrepreneurs – étayé par des idées, des
chiffres et des exemples concrets.

Introduction

L'entrepreneuriat est un moteur puissant d'une croissance durable. En Afrique aujourd'hui, des milliers d'entrepreneurs ambitieux sont prêts à développer leurs activités, à créer des emplois et à renforcer leur économie locale – mais souvent, ce petit coup de pouce manque. **Entrepreneurs pour Entrepreneurs (OVO) relie les entrepreneurs européens et africains** dans un partenariat égal, soutenu par l'expertise, la confiance et l'accès au financement. Ainsi, nous construisons ensemble des entreprises solides et des écosystèmes économiques résilients.

Cette mission vit grâce à ceux qui y croient et contribuent à la propager. **Les bénévoles et les ambassadeurs** sont le **cœur battant de l'OVO** : ils donnent vie à l'histoire, ouvrent des portes et contribuent à mobiliser les ressources nécessaires pour aider les entrepreneurs africains à se développer. Cette brochure vous donne les idées et arguments nécessaires pour présenter OVO avec conviction aux partenaires, investisseurs, donateurs et entreprises.

L'urgence est grande. L'Afrique est l'une des régions économiques à la croissance la plus rapide au monde. **D'ici 2050, la population doublera** et plus de 40 % resteront moins de 15 ans. **Cette croissance nécessitera des millions de nouveaux emplois** – principalement des emplois issus des PME, représentant plus de 90 % de toutes les entreprises et plus de 60 % de l'emploi formel en Afrique subsaharienne. En même temps, ce sont précisément ces entreprises qui se heurtent à un énorme déficit de financement et de connaissances : les entrepreneurs prometteurs se retrouvent dans le « milieu manquant » – trop grand pour le microcrédit, trop petit ou trop risqué pour les investisseurs traditionnels.

OVO s'engage à cela. Nous soutenons les entrepreneurs précisément à ce point de bascule entre ambition et croissance, grâce à l'expertise, au coaching, l'accès au financement et un réseau qui ouvre des opportunités. Ainsi, les entrepreneurs ambitieux deviennent des entreprises prêtes à investir qui créent des emplois, génèrent des revenus et contribuent à façonner l'avenir de leur pays.

Que ce ne soit pas une brochure que vous lisez et posez, mais une histoire que vous emportez avec vous – et que vous transmettez. Parce que de solides entrepreneurs construisent des entreprises solides – et c'est la base d'une croissance durable et de l'emploi, ici et en Afrique.

Table des matières

Introduction	2
Table des matières.....	3
1. Pourquoi les entrepreneurs européens devraient se tourner vers l'Afrique aujourd'hui.....	4
2. Pourquoi nous croyons en l'entrepreneuriat local.....	6
3. Comment fonctionne l'OVO?.....	7
4. Que fait OVO?	8
5. Nos formules.....	10
6. OVO Inspiration Tour 2026 – Ouganda.....	11
7. Lien avec la passerelle globale.....	11
8. Collaboration avec des partenaires ONG : de l'ancrage local à l'impact cocréé	12
9. Argumentation – pourquoi travailler avec OVO rapporte.....	13
A. Pourquoi choisir OVO?.....	13
B. Qu'est-ce qui rend OVO unique dans ce domaine.....	13
C. Qu'est-ce que j'y gagne? – La valeur pour les dirigeants d'entreprise	14
D. Pourquoi travailler avec OVO est-il rentable pour votre entreprise?	15
E. Pourquoi notre approche fait vraiment une différence	17
F. Pourquoi impacter les investissements?	18
G. Pour qui la coopération avec OVO est-elle stratégiquement pertinente?.....	19
10. Inspirez-vous.....	21
11. Textes de hauteur.....	22

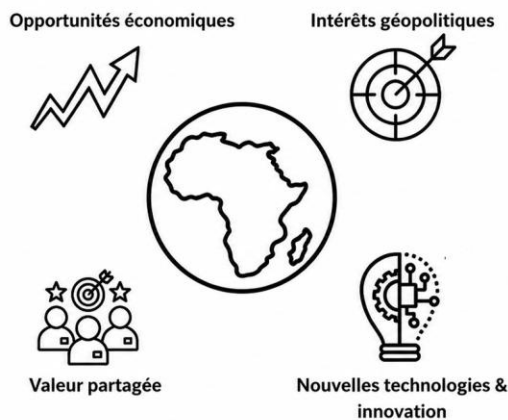
1. Pourquoi les entrepreneurs européens devraient se tourner vers l'Afrique aujourd'hui

L'Afrique est l'une des régions économiques **à la croissance la plus rapide** mais en même temps l'une des plus sous-investies **au monde**. Avec près de 20 % de la population mondiale, une population jeune et entrepreneuriale, et une concurrence relativement faible, le continent offre des opportunités qui sont depuis longtemps saturées dans d'autres régions. Ceux qui construisent aujourd'hui des partenariats obtiennent non seulement un accès au marché, mais **contribuent aussi à déterminer les relations économiques de demain**. Ceux qui attendent perdent une position stratégique.

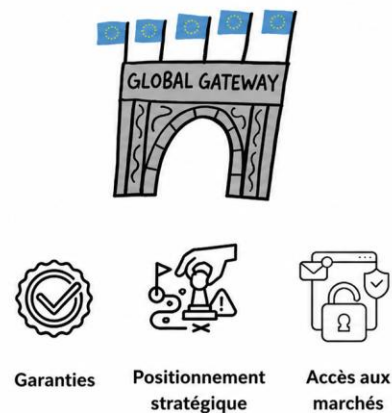
Ce n'est pas une observation purement économique, mais aussi une **réalité géopolitique**. Le monde évolue vers un paysage international où **l'influence économique est redistribuée** et où **la présence détermine l'accès aux marchés et aux partenaires**.

Alors que les budgets d'aide traditionnels se réduisent, des acteurs comme la Chine, la Turquie et les États du Golfe investissent en Afrique de manière ciblée et à long terme. L'Europe – et par extension les entreprises européennes – ne peuvent pas se permettre d'être absentes sans perdre de l'influence, des marchés et l'accès aux matières premières.

Afrique = marché à énorme potentiel de croissance



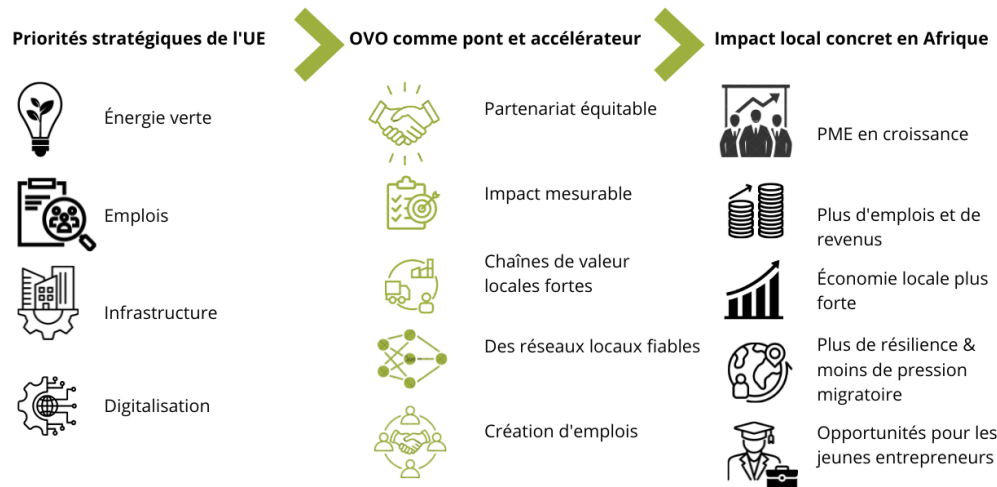
L'UE ouvre la porte



En même temps, l'Afrique est une partie essentielle de la **solution aux vulnérabilités stratégiques européennes**. Le continent joue un rôle clé dans **les chaînes de valeur futures, les matières premières critiques, l'énergie et la croissance des marchés**.

En investissant aujourd'hui, les entrepreneurs européens peuvent diversifier leurs chaînes d'approvisionnement, sécuriser leurs marchés futurs et devenir moins dépendants d'**un nombre limité de pays ou de régions où les matières premières et la production cruciales sont concentrées aujourd'hui**.

Pour cette raison, l'UE investit explicitement dans l'énergie verte, la numérisation, les infrastructures et l'emploi via le **programme Global Gateway**. Pour les entrepreneurs européens, cela signifie l'accès à des projets stratégiques, la réduction des risques par des garanties et le financement mixte, ainsi que des marchés et partenariats qui resteraient autrement fermés.



OVO construit le pont entre la stratégie européenne et l'impact local



Cependant, cet accès n'est pas sans obligation. Global Gateway exige un **impact local démontrable, une appropriation locale et une coopération égale**. C'est précisément là que **Entrepreneurs for Entrepreneurs (OVO) fait** la différence. OVO renforce les entrepreneurs locaux grâce au coaching, aux connaissances et à l'accès au financement, et garantit que les investissements sont ancrés de manière durable dans l'écosystème économique local. De cette manière, OVO aide les entrepreneurs et institutions européens non seulement à investir, mais aussi à répondre aux critères d'impact imposés par les investisseurs, les appels d'offres et les programmes de l'UE.

L'Afrique est un **environnement d'innovation unique**, où les solutions numériques et les nouveaux modèles économiques émergent souvent plus rapidement qu'en Europe. Investir dans l'entrepreneuriat local crée **une prospérité** partagée, renforce **la stabilité** et offre aux jeunes **des perspectives dans leur propre région**, ce qui réduit également la pression migratoire.

Collaborer avec les pays émergents d'Afrique n'est donc pas une charité, mais un choix stratégique conscient. Il combine opportunités économiques avec positionnement géopolitique et valeur ajoutée sociale. Avec **Global Gateway** comme cadre européen et **OVO** comme partenaire local fiable, les entrepreneurs européens peuvent traduire ce choix en croissance durable, coopération locale et **valeur ESG visible, mesurable et crédible**.

2. Pourquoi nous croyons en l'entrepreneuriat local

L'entrepreneuriat est le moteur d'une croissance durable.

Partout en Afrique, des entrepreneurs visionnaires transforment de nouvelles idées en actions. Ils créent des emplois, renforcent leur économie locale et créent des opportunités pour leur communauté. Mais beaucoup de ces PME rencontrent les mêmes obstacles : un capital trop limité, une expertise limitée et un accès limité aux investisseurs.

Entrepreneurs pour Entrepreneurs (OVO) croit en une **coopération équitable**. Non pas par la charité, mais par la conviction que de solides entrepreneurs locaux, soutenus par un tissu économique solide, contribuent à façonner l'avenir de leur pays. Nous leur donnons des connaissances, du coaching et un accès au financement – afin que leur croissance devienne véritablement durable.

Ambition + le bon soutien = croissance durable.

C'est le cœur de notre mission.



3. Comment fonctionne l'OVO ?



Nous travaillons étape par étape, avec des experts belges et locaux, selon un modèle clair et éprouvé :

1. Sélection d'entrepreneurs à potentiel

Nous nous concentrons sur les PME africaines dans le « milieu manquant » : trop grandes pour le microcrédit, trop petites ou trop risquées pour les investisseurs traditionnels.

2. Coaching et formation sur mesure

Des coachs belges et africains expérimentés, des experts et des partenaires locaux soutiennent les entrepreneurs dans leur croissance. Ils partagent une expertise pratique dans les domaines de la stratégie, de la finance, des ventes, de l'organisation et de la gestion opérationnelle. Tout vise une croissance durable.

3. Préparer l'investissement

Nous guidons les entrepreneurs jusqu'à ce qu'ils soient pleinement prêts à investir : un plan de croissance, un plan financier et une analyse de leur contribution aux Objectifs de développement durable (ODD).

4. Accès au financement

Nous ouvrons des portes au financement : via le réseau OVO, le Fonds d'Accélération et les investisseurs externes.

5. Suivi et croissance durable

Après cet investissement, nous restons impliqués grâce au mentorat et au suivi de la croissance, de la création d'emplois et de l'impact social.

Ce qui rend notre approche unique

- **Plus de 140 bénévoles** partagent une expertise qui représente une juste valeur marchande de plus de 25 000 € **par entrepreneur**.
- Nous **servons de médiateur pour** le financement, mais les entrepreneurs gardent le contrôle.
- La collaboration est toujours **ancrée localement** : coachs, incubateurs, investisseurs, ONG locales et autres partenaires fiables.
- Nous travaillons à la fois **au niveau micro** (renforcement des PME) et au **niveau meso** (construction du tissu économique).
- **Impact étayé** : croissance, emplois, investissements, impact ODD.

4. Que fait OVO ?

Nous renforçons les PME africaines afin qu'elles puissent croître durablement, créer des emplois et contribuer à faire progresser leur économie locale. Nous le faisons à travers trois piliers complémentaires qui se renforcent mutuellement.

1. Nous accompagnons les entrepreneurs étape par étape vers le niveau de prêt à investir

OVO guide pas à pas les entrepreneurs africains vers un modèle de croissance professionnel et investissable. Nous travaillons avec **notre propre modèle d'orientation éprouvé** (*SusTech4Africa*), qui prépare les entreprises à une croissance durable et au financement.

Nous appliquons ce modèle de manière flexible : dans nos propres programmes, dans **des programmes co-crésés avec des partenaires ONG**, et dans **des programmes sur mesure pour les entreprises** souhaitant renforcer l'entrepreneuriat au sein d'une chaîne de valeur, d'une région ou d'une stratégie ESG spécifique.

Concrètement, cela signifie : une sélection précise, un coaching ciblé et l'élaboration d'un plan d'affaires et de croissance étayé, toujours adapté au contexte local et à l'écosystème dans lequel une entreprise évolue.

Lorsqu'un dossier est prêt, un comité d'investissement indépendant l'évalue. Les entreprises qui réussissent le programme SusTech4Africa reçoivent l'étiquette « **OVO Certifié : Investir pour le Changement** », qui confirme qu'elles remplissent tous les critères OVO.

2. Nous facilitons l'accès au financement

De nombreuses PME prometteuses ne croissent vraiment que lorsqu'elles ont accès à un financement abordable. C'est pourquoi OVO soutient les entrepreneurs dans la préparation, la candidature et la structuration d'un dossier prêt à investir. Grâce au réseau OVO, au Fonds d'Accélération OVO et aux investisseurs externes, nous facilitons des prêts allant de 5 000 € à 250 000 €.

Depuis 2014, nous avons réalisé :

- 2,5 millions d'euros de prêts facilités
- 86 dossiers d'investissement, dont 23 ont déjà été entièrement remboursés

3. Nous contribuons à construire un tissu économique solide

Les entreprises solides se développent non seulement grâce à un bon coaching, mais aussi grâce à un **réseau solide autour d'elles**. C'est pourquoi OVO travaille également sur l'écosystème plus large qui favorise l'entrepreneuriat et attire les investisseurs.

Avec nos partenaires, nous renforçons :

- **Compétences** – financières, stratégiques, opérationnelles
- **Coaching local et incubateurs** – construction durable des connaissances dans les pays eux-mêmes
- **L'accès au financement** – via la finance mixte, les business angels, les investisseurs à impact, la microfinance et le OVO Acceleration Fund.
- **Connexions sur le marché** – accès aux acheteurs, distributeurs et nouvelles chaînes de valeur
- **Partenariats** – travailler ensemble au sein de notre large et fiable réseau de partenaires locaux d'ONG, d'organisations de la diaspora, de gouvernements, d'institutions du savoir et d'acteurs privés.

En élargissant davantage ce réseau, nous augmentons l'afflux d'entrepreneurs solides, accélérons leur accès au financement et renforçons ainsi le tissu économique local.

5. Nos formules

 Formule	Pour qui ?	Valeur pour votre organisation ?	Impact	Traitement fiscal (BE)
Soutenez le moteur derrière les entrepreneurs (don)	Entreprises avec un accent marqué sur la responsabilité sociale	Choix d'impact clair avec un focus maximal sur le résultat , sans complexité opérationnelle	Création d'emplois directe et renforcement des économies locales en Afrique	Réduction d'impôt de 30 % sur les dons, avec un plafond de 5 % du bénéfice fiscal pour les entreprises, jusqu'à un maximum de 500 000 €
Partenariat stratégique (parcours sur mesure)	Des entreprises qui souhaitent transformer leur vision de la durabilité en actions concrètes et visibles	Retour stratégique via l'alignement sur les ODD, la visibilité, la co-création de contenu et l'engagement des employés	Croissance mesurable, emplois et investissements chez les entrepreneurs africains	100 % déductible en tant que frais professionnels + TVA déductible (à condition d'une contrepartie commerciale)
Adhésion OVO	Des entreprises qui souhaitent investir de manière structurelle dans l'entrepreneuriat durable et des réseaux solides	Positionnement stratégique , partage des connaissances et accès à un réseau d'entrepreneurs fiable	Soutien structurel à l'entrepreneuriat et à l'emploi en Afrique	Déductible en tant que charge professionnelle car contribue aux objectifs professionnels (réseautage, positionnement stratégique sur le marché, ...)

6. OVO Inspiration Tour 2026 – Ouganda

Un voyage unique et immersif pour les entrepreneurs flamands qui souhaitent découvrir comment l'Afrique grandit et innove aujourd'hui.

Les participants :

- Visitent des PME qui réalisent un saut dans leur croissance
- Rencontrent des entrepreneurs, coachs et partenaires locaux
- Obtiennent des informations directes sur la dynamique du marché ougandais
- Construisent de nouvelles relations internationales

Chaque participant s'engage à réunir au moins 5 000 € pour l'OVO, en plus du coût du voyage. Objectif commun : 50 000 € - 75 000 €.

Le voyage est organisé avec le gouverneur **Jan Sporeen** comme ambassadeur, ce qui ouvre des portes aux parties prenantes ougandaises.

Résultat pour les participants :

- De nouvelles perspectives et des idées fraîches grâce à un échange direct avec des entrepreneurs locaux
- Élargir votre réseau international et élargir votre vision
- Une contribution concrète à la croissance professionnelle des PME africaines grâce à votre engagement

7. Lien avec la passerelle globale

L'Europe investit 300 milliards d'euros dans les infrastructures, l'énergie, la numérisation et la croissance durable via Global Gateway. L'Afrique joue un rôle clé dans cette affaire. Le renforcement des écosystèmes est une partie importante.

OVO est le partenaire idéal pour les entrepreneurs flamands dans ce cadre, car nous :

- Préparons des PME africaines solides à la coopération et à l'investissement
- Renforçons des écosystèmes locaux
- Assurons un impact durable et mesurable
- Construisons des ponts entre les entreprises européennes et les marchés africains.

Ceux qui travaillent avec OVO font partie d'un réseau qui permet la croissance des deux côtés.

8. Collaboration avec des partenaires ONG : de l'ancrage local à l'impact cocréé

OVO collabore avec des ONG reconnues par le gouvernement belge et ayant de fortes racines locales. Ces organisations disposent d'un vaste réseau et d'une connaissance approfondie du contexte local. À partir de cette large intégration, ils contribuent à des améliorations structurelles des conditions de vie, notamment dans les domaines de l'éducation, des soins de santé et des infrastructures.

De l'arrivée à la cocréation

Grâce à leur expérience dans le domaine, les partenaires ONG accueillent des projets et des entrepreneurs avec un réel potentiel de croissance. De cette manière, ils garantissent un afflux qualitatif d'entreprises nécessitant coaching, expertise et financement. OVO soutient ensuite ces entrepreneurs grâce à son modèle de guidance éprouvé **SusTech4Africa**, qui les guide étape par étape vers un modèle de croissance professionnel et prêt à l'investissement.

À partir **de 2027**, OVO approfondira encore cette collaboration. Nous nous concentrons sur **des projets cocréés** : des projets sur mesure que nous concevons, mettons en œuvre et collectons des fonds ensemble. Dans ces projets, les besoins locaux, l'entrepreneuriat et les investissements à impact sont consciemment liés les uns aux autres, dans un cadre clair d'objectifs et de responsabilités partagés.

Levée de fonds à effet de levier

Dans le cadre de cette collaboration, OVO contribue également à la collecte de fonds des partenaires ONG. Les ONG reconnues reçoivent jusqu' **à 80 % de subventions** pour leurs projets via la Coopération belge au développement et l'Union européenne. Ils apportent eux-mêmes au moins **20 % de leurs propres ressources**. La collecte de fonds via OVO contribue directement à cette propre part.

Le **mécanisme de cofinancement** crée un effet de levier important : pour **chaque euro donné, jusqu'à cinq euros de fonds de projet sont mobilisés**. Une contribution de 5 000 €, par exemple, entraîne un impact de 25 000 € sur le site.

Transparence et certitude

Les ONG belges sont soumises à des rapports et contrôles stricts, tant sur le plan du contenu que sur le plan financier. Les donateurs et partenaires d'OVO ont donc la certitude que leur soutien est utilisé correctement, de manière transparente et intentionnelle – au sein de projets soutenus localement et orientés vers l'avenir économique.

9. Argumentation – pourquoi travailler avec OVO rapporte

Pour les entrepreneurs, les PME, les multinationales, les family offices et les décideurs

OVO renforce les PME africaines grâce au coaching, à l'expertise et à l'accès au financement. C'est une approche qui fonctionne – et qui séduit les entrepreneurs ici car ils reconnaissent les défis. Tout entrepreneur en pleine croissance sait : que sans capital, sans caisse de résonance et sans réseau, on ne peut pas construire une entreprise. Cela ne diffère pas aussi bien en Afrique qu'en Europe.

A. Pourquoi choisir OVO ?

- **Approche éprouvée** : depuis 2014, plus de 280 PME africaines dans six pays ont bénéficié d'un accompagnement intensif et individuel de bénévoles belges et locaux expérimentés.
- **Accès au financement** : OVO a facilité un capital de 2,5 millions d'euros (2014-2025) via son réseau et le Fonds d'Accélération OVO.
- **Modèle éprouvé** : 86 prêts ont été accordés, dont 23 ont déjà été remboursés intégralement.
- **Ancrage local** : grâce à la collaboration avec des coachs africains, des incubateurs, des ONG et des investisseurs, nos trajectoires sont en accord avec la réalité locale.
- **Soutien ciblé** : des experts belges et des partenaires locaux proposent des coachings, des formations et une préparation à l'investissement qui aident réellement les entrepreneurs à se développer.
- **Trajectoires sur mesure** : nous développons des trajectoires spécifiques autour de la technologie durable, de l'agriculture circulaire, de l'énergie et des modèles inclusifs.
- **Résultats mesurables** : les rapports d'impact montrent la croissance, la création d'emplois, des investissements supplémentaires et des contributions aux ODD.
- **Engagement actif** : les entreprises suivent de près les entrepreneurs qu'elles soutiennent. Vous verrez concrètement comment votre soutien mène à la croissance, à l'innovation et à de nouvelles opportunités.

B. Qu'est-ce qui rend OVO unique dans ce domaine

- **Nous travaillons en partenariat** : une coopération dans laquelle les entrepreneurs déterminent eux-mêmes la voie.
- **Nous apprenons dans deux directions** : les experts belges et africains se renforcent mutuellement par leur expérience pratique.
- **Nous rassemblons les gens** : nous mettons en relation des entrepreneurs, investisseurs, experts, ONG locales et autres partenaires fiables à travers les continents.

- **Nous ouvrons des portes** : accès au savoir, aux réseaux et au financement qui favorisent la croissance.
- **Nous contribuons à construire l'ensemble** : avec 140 bénévoles expérimentés, nous renforçons non seulement les entreprises, mais aussi des écosystèmes économiques entiers.

C. Qu'est-ce que j'y gagne ? – La valeur pour les dirigeants d'entreprise

S'associer à OVO est plus qu'une simple transaction. C'est un échange entre entrepreneurs qui se reconnaissent par l'ambition, la persévérance et la volonté de construire quelque chose.

1. Vous investissez dans la croissance – des autres et de vous-même

Les entrepreneurs en Afrique rencontrent des défis que vous connaissez bien : pression du marché, financement, flux de trésorerie, recherche de talents, montée en puissance des processus.

Ceux qui les guident aiguisent simultanément leurs propres intuitions. C'est **une logique purement entrepreneuriale** : apprendre en observant, comparant et miroir.

2. Vous avez un impact qui dépasse les chiffres

L'efficacité est importante, mais tout n'est pas mesurable. OVO signifie vraie collaboration, pas logique de tableur. Pour nous, tout est une question de valeurs, de confiance et de relations durables. L'entrepreneuriat se fait avec les gens, dans un échange respectueux.

Le changement social ne peut pas être capturé dans un seul ratio. La croissance d'une PME, la fierté d'un entrepreneur, l'impact sur un village — on le ressent, on le voit, c'est une vraie valeur.

3. Vous renforcez l'entrepreneuriat là où il fait la différence

Tout entrepreneur sait qu'un bon conseil, un coach ou un investisseur peut être un point de bascule. Avec votre soutien, vous donnez aux entrepreneurs africains l'élan qui a également permis à votre entreprise de progresser à des moments décisifs.

4. Vous connectez votre entreprise à une histoire authentique et inspirante

Expérience des partenaires :

- Un fort soutien parmi les employés
- Fier d'avoir une histoire d'impact concrète et honnête
- Un engagement plus profond à travers de vraies rencontres, des mises à jour et des interactions

Les gens ne s'intéressent pas aux chiffres, mais aux **histoires qui touchent**. Pour les entrepreneurs qui veulent avancer, tout comme eux.

5. Vous ouvrez de nouvelles perspectives et réseaux

OVO crée des rencontres entre entrepreneurs européens et africains qui ont vraiment quelque chose à partager : idées, opportunités de marché, innovations, modèles économiques.

L'Inspiration Tour 2026 en est un exemple fort.

D. Pourquoi travailler avec OVO est-il rentable pour votre entreprise ?

1. Les entrepreneurs parlent la même langue.

Les entrepreneurs en Afrique et en Europe reconnaissent les difficultés de chacun : construire avec des ressources limitées, évoluer à contre-courant, gérer les risques, découvrir de nouveaux marchés. Cette reconnaissance rend la coopération puissante.

Chez OVO, vous vous connectez avec des entrepreneurs qui ont la même motivation, qui connaissent aussi les obstacles et partagent la même ambition – et cela inspire. Vous aurez accès à un réseau qui ouvre de nouvelles perspectives, relie et stimule l'innovation grâce à la pollinisation croisée des idées.

2. Vous avez un impact clair, mesurable et humain.

Nos résultats montrent que cela fonctionne :

- **> 280 PME** soutenues (2014–2025)
- **2,5 millions** d'euros de capital mobilisés depuis 2014
- **86 investissements, 23 entièrement remboursés**

Mais l'impact va au-delà des chiffres. Il s'agit de confiance, de dignité, de liberté de choix et d'entrepreneurs qui prennent leur avenir en main. On le ressent quand on les rencontre – et ça reste.

3. Vous renforcez l'entrepreneuriat là où cela fait vraiment la différence.

Avec votre soutien, les entrepreneurs ont accès exactement à ce dont vous aviez besoin pour grandir :

- Coaching stratégique
- Expertise financière et opérationnelle
- Préparation à l'investissement
- Un réseau qui ouvre des opportunités
- Accès au capital et aux investisseurs

4. Vous faites partie d'un réseau entrepreneurial fort et inspirant.

OVO réunit des entrepreneurs européens, des entreprises africaines en croissance, des experts, des investisseurs et des acteurs du changement. C'est un réseau qui inspire et débloque de nouvelles idées. Vous pouvez le ressentir particulièrement lors de l'**OVO Inspiration Tour 2026 en Ouganda** : une expérience entrepreneuriale unique dans une vie qui ouvre des perspectives, stimule les collaborations et élargit définitivement votre vision.

5. La coopération orientée vers l'investissement est géopolitiquement nécessaire

Le monde évolue de plus en plus vers un modèle dans lequel la coopération internationale sert de levier pour les partenariats économiques. Alors que les budgets traditionnels de l'aide diminuent et que des acteurs mondiaux comme la Chine, la Turquie et les États du Golfe investissent agressivement dans le Sud global, l'Europe ne peut pas se permettre de prendre du retard.

En investissant intelligemment dans les entrepreneurs locaux, vous renforcez non seulement la croissance économique locale, mais vous construisez aussi des relations durables, de la stabilité et un bénéfice mutuel. Cela crée des partenariats plus stratégiques, équitables et à l'épreuve de l'avenir que l'aide basée uniquement sur les subventions.

Les investissements à impact sont donc à la fois solidaires et géopolitiquement sensés.

6. Les entrepreneurs à succès ont une « part dans le jeu » et augmentent les chances d'un impact durable

Investir dans les entrepreneurs fonctionne parce qu'ils assument eux-mêmes le risque et assument leurs responsabilités. Ils créent des entreprises qui créent des emplois, renforcent les chaînes locales et libèrent l'indépendance économique. Cette responsabilité partagée – dans laquelle les entrepreneurs apportent à la fois ressources et efforts – garantit de meilleures décisions, une plus grande efficacité et une plus grande chance de succès sur le long terme.

Le modèle ne fonctionne que si les projets sont à la fois socialement pertinents et économiquement viables. Ce double critère – impact et rentabilité – évite le gaspillage de ressources et garantit que les entreprises survivent suffisamment longtemps pour réellement faire avancer leur société.

7. Les investissements à impact sont plus efficaces que l'aide traditionnelle et renforcent des écosystèmes entiers

Les investissements à impact créent un effet multiplicateur que les dons ne pourront jamais atteindre. Les prêts sont remboursés puis peuvent être réutilisés (pour les prêts via le Fonds d'Accélération OVO, c'est même la procédure standard). De plus, ils comblent précisément le manque de financement que les banques commerciales n'osent pas combler. Peuvent ainsi être aidés à démarrer ou à se développer. Des entrepreneurs locaux qui disposent de trop peu de garanties, mais qui ont un modèle économique solide.

Le résultat est structurellement plus solide qu'une aide ponctuelle :

- Les fonds continuent de circuler et l'impact économique se poursuit bien après le remboursement de l'investissement.
- Les entreprises peuvent évoluer en consolidant des communautés entières,
- Les marchés locaux deviennent moins dépendants du soutien étranger,

Les investissements à impact construisent des écosystèmes – ce qui rend cette approche plus résiliente, efficace et durable que l'aide au développement traditionnelle.

E. Pourquoi notre approche fait vraiment une différence

La collecte de fonds, c'est avant tout impact. Mais à l'OVO, l'impact va toujours **de pair avec l'humanité, l'égalité et une véritable coopération**. Quand quelqu'un commence à parler d'« altruisme efficace » ou simplement d'« impact par euro », vous pouvez formuler cela de manière puissante et simple comme un volontaire :

1. « L'impact est important, mais tout ce qui compte n'est pas mesurable. »

On ne peut pas réduire la croissance, la dignité, l'entrepreneuriat, la confiance et le changement de système à un seul chiffre. L'OVO mesure les résultats, mais évite l'illusion que le développement et la coopération internationale peuvent être réduits à un simple tableau.

La valeur que créent les entreprises solides est humaine, économique et sociale – et cela ne s'inscrit jamais entièrement dans un seul chiffre.

2. « La connexion rend le soutien durable. L'histoire rend le soutien significatif. »

Votre soutien n'est pas une transaction (« Je donne X euros, donc j'obtiens Y résultat ») mais une relation.

Les gens s'engagent parce qu'ils sont touchés par des entrepreneurs ambitieux.

Les gens ne soutiennent pas les chiffres. Les gens soutiennent l'ambition. C'est la solidarité dans sa forme la plus entrepreneuriale.

3. « Les entrepreneurs parlent la même langue »

Les entrepreneurs en Afrique et en Europe partagent la même ambition. Ils savent ce que signifie prendre des risques, douter et persévérer malgré tout. Ils partagent la volonté de croître, la recherche de capitaux, de temps et de talents, et la pression de chaque décision.

Ils savent aussi que l'expertise, le financement ou un partenaire au bon moment peuvent faire toute la différence. Cette expérience partagée est précisément ce qui rend OVO si fort : nous ne partons pas de la théorie, mais d'entrepreneurs qui se comprennent et s'entraident à avancer.

Cette reconnaissance crée des liens – et rend le soutien sincère et durable.

4. « La croissance rend l'aide inutile »

OVO collabore avec des entrepreneurs qui souhaitent avancer de manière autonome. Une aide bien intentionnée atténuée souvent les problèmes, mais ne change que rarement la cause.

OVO fait encore plus : nous renforçons l'entrepreneuriat et l'écosystème plus large, créons des emplois et connectons les entrepreneurs aux marchés et aux investisseurs.

Nous ne résolvons pas un seul problème — nous renforçons le tissu économique qui permet à son tour de faire évoluer de nouveaux entrepreneurs.

F. Pourquoi impacter les investissements ?

Les investissements à impact sont le lien où l'aide traditionnelle s'arrête. Ils renforcent non seulement les entrepreneurs, mais aussi des chaînes de valeur entières et des écosystèmes. Cela se produit pour trois raisons principales :

1. Les entrepreneurs assument eux-mêmes leurs responsabilités — cela augmente les chances d'obtenir des résultats durables.

Les investissements à impact exigent que les entrepreneurs *soient impliqués* : ils investissent eux-mêmes, prennent des risques et construisent des entreprises qui créent des emplois, augmentent la productivité et permettent l'indépendance économique.

Cette responsabilité partagée rend l'impact plus fort, plus efficace et plus durable.

2. Les investissements à impact comblent le manque de financement où les banques se retirent.

Les banques locales ne prêtent souvent pas aux petites PME sans garantie. Les investissements à impact favorisent la croissance des entrepreneurs qui ont un modèle solide mais n'ont pas accès au financement.

3. C'est un modèle circulaire à impact durable.

Contrairement à l'aide ponctuelle :

- Les prêts accordés par le biais du [Fonds d'Accélération OVO](#) sont remboursés et redéployés,
- Les entreprises grandissent à une échelle qui renforce des communautés entières,
- Réduit la dépendance à l'aide extérieure,
- L'impact économique persiste bien après que l'investissement initial ait été achevé.

Les investissements à impact construisent des écosystèmes — résilients, évolutifs et durables. Ils allient valeur sociale et rentabilité économique, et sont donc plus efficaces que l'aide au développement traditionnelle.

G. Pour qui la coopération avec OVO est-elle stratégiquement pertinente ?

OVO est particulièrement pertinent pour :

Des dirigeants d'entreprise qui souhaitent allier croissance et impact

Pour les entrepreneurs, PDG et administrateurs qui croient que des entreprises solides sont la base du développement durable. OVO offre un cadre dans lequel les investissements conduisent à la création d'emplois locaux, à la résilience des entreprises et à un impact mesurable – sans compromettre l'entrepreneuriat.

Organisations ayant une stratégie ESG ou de durabilité souhaitant aller au-delà du reporting.

Pour les entreprises qui ne limitent pas l'ESG à la conformité, mais souhaitent se concentrer sur un impact crédible et ancré localement. OVO traduit les ambitions des ODD en trajectoires concrètes autour de l'entrepreneuriat, de l'énergie, de l'agriculture, de la circularité et de l'inclusion, avec une propriété locale démontrable et des résultats mesurables.

Entreprises qui sont ou souhaitent devenir actives sur des marchés en croissance. Pour les organisations qui considèrent l'Afrique comme un futur secteur de vente, un environnement de production ou un partenaire d'innovation. OVO renforce les PME locales et les écosystèmes, les prépare à collaborer avec des entreprises européennes et réduit les risques grâce à la connaissance locale, aux conseils et à l'accès au réseau.

Organisations qui souhaitent impliquer les employés dans une histoire significative et inspirante. La collaboration avec OVO crée un engagement par le mentorat, le coaching et le partage de connaissances. Les employés interagissent avec des entrepreneurs qu'ils apprennent à connaître et qu'ils voient grandir, ce qui crée de la fierté, de la motivation et un impact crédible au sein de l'organisation.

Décideurs souhaitant répondre stratégiquement à Global Gateway et finance mixte. Pour les entreprises, institutions publiques et acteurs financiers souhaitant traduire les ambitions européennes en un impact concret sur le terrain. L'OVO renforce les écosystèmes locaux, prépare des dossiers prêts à l'investissement et agit comme un partenaire fiable de mise en œuvre dans le cadre de la Global Gateway.

En résumé

, OVO est le partenaire idéal pour les organisations qui relient la logique économique à la responsabilité sociale, investissent dans les relations plutôt que dans les transactions, et souhaitent construire des entreprises et des écosystèmes durables sur des marchés en croissance. Pour eux, s'associer à OVO n'est pas un coût, mais un **investissement stratégique dans une croissance partagée** – aujourd'hui et demain.

Collaborer avec OVO est :

- **Impactant.** Vous renforcez les entrepreneurs à un moment décisif et créez une croissance durable, des emplois et des opportunités.
- **Précieux.** Vous investissez dans une approche qui va au-delà des chiffres : vous changez des vies, des entreprises et des écosystèmes.
- **Égal.** Pas d'aide, mais une coopération entre entrepreneurs qui se reconnaissent par leur énergie, leur risque et leur ambition.
- **Inspirant.** On apprend autant qu'on donne. La rencontre entre entrepreneurs européens et africains offre des perspectives que vous ne trouverez nulle part ailleurs.
- **Concrètement.** Coaching, expertise, préparation à l'investissement et accès au capital — des étapes concrètes qui font une différence immédiate.
- **Stratégique.** Vous construisez des relations et vous positionnez aujourd'hui sur des marchés en croissance qui détermineront demain.
- **Un entrepreneuriat qui aide les autres à avancer et s'enrichit soi-même.** En partageant ce que vous savez — ou en soutenant — vous grandissez en tant qu'entrepreneur.

Collaborer avec OVO signifie choisir un entrepreneuriat qui grandit, se connecte et perdure. Investir aujourd'hui dans des personnes et des marchés qui feront une différence demain.

10. Inspirez-vous



« Grâce au prêt d'OVO et à un coaching précieux, nous avons pu agrandir notre propre usine, l'automatiser et augmenter considérablement notre capacité produit. C'est ainsi que notre petite entreprise est devenue une entreprise prospère — et aujourd'hui, nous offrons à des milliers d'agriculteurs un revenu stable et durable. »

Annah Namuli, directrice générale de Napas Agro Processors

Histoires qui parlent :

- OVO en 3 minutes : https://youtu.be/_OZb49wqqRo
- Deux entrepreneurs témoignent de la coopération avec l'OVO : https://youtu.be/7wW26g5nd_0
- Implication des étudiants : <https://youtu.be/FpEVznChzac>
- Témoignage : Mon Tuteur : <https://www.youtube.com/watch?v=1p68v8ceDTk&themeRefresh=1>
- Napas de témoignages : <https://www.youtube.com/watch?v=jDtAhU9NgwM>
- Boostcamp DRC Kolwezi : <https://youtu.be/P7CB15Yr6MY>
- Boostcamp DRC Lubumbashi : <https://youtu.be/Ftmj01dnlAs>

Témoignages :

- [Comment un prêt belge à un entrepreneur tanzanien rend des milliers d'agriculteurs un quart plus riches, et comment OVO rend de tels projets possibles](#)
- [Synergie internationale : lorsqu'un coach belge accompagne un entrepreneur ougandais \(MADCO\)](#)
- [Grandir avec impact : comment l'UKC transforme l'élevage au Rwanda](#)
- [Entrepreneur & Coach : Un témoignage inspirant du Bénin](#)
- [Musaneza : Où vision et collaboration se rencontrent](#) (étudiants à valeur ajoutée et coach)
- [AWA Bio Foods : Le parcours de croissance d'un entrepreneur sénégalais en Belgique](#)

Stratégie OVO :

- [Pourquoi OVO se concentre sur le soutien direct et le tissu économique local](#)
- [Un prêt qui continue de circuler](#)
- [Partenariats qui créent de la valeur](#)

11. Textes de hauteur

Lancer ultra-court (20 secondes)

Entrepreneurs pour entrepreneurs renforce les PME africaines lorsqu'elles sont prêtes à croître. Grâce à un coaching personnalisé, une expertise, un réseau solide et un accès au financement, nous construisons des entreprises solides qui créent des emplois, renforcent les économies locales et contribuent à façonner les marchés futurs.

Lancer court (45 secondes)

Les entrepreneurs en Afrique ont du talent et de l'ambition, mais manquent souvent d'expertise et de capital abordable. OVO comble exactement ce vide. Nous accompagnons les PME africaines étape par étape, les rendons prêtes à investir et les mettons en relation avec des investisseurs grâce à un réseau fiable de partenaires locaux et internationaux. Cela crée des entreprises solides qui créent des emplois et renforcent les économies locales. Avec 10 000 €, vous soutenez pleinement un entrepreneur ; avec 100 000 € pour un programme complet. Ensemble, nous créons une croissance durable et des opportunités futures.

Long pitch (1 minute)

OVO estime que l'entrepreneuriat est le moteur le plus puissant du développement durable. C'est pourquoi nous renforçons les PME africaines ambitieuses qui souhaitent croître, créer des emplois et investir dans leurs communautés.

Nous sélectionnons des entrepreneurs ayant du potentiel et les accompagnons par des conseils pratiques et sur mesure par des experts belges et locaux. En même temps, nous les réunissons dans un réseau solide et fiable d'investisseurs et de partenaires. OVO sert de plateforme où connaissance, expérience et confiance se rencontrent.

Grâce à cette approche axée sur le réseau, nous rendons les entrepreneurs prêts à investir et les mettons en relation avec le bon capital. Cela crée des entreprises évolutives et durables qui renforcent les économies locales et créent des perspectives d'avenir.

Notre approche fonctionne : depuis 2014, nous avons guidé plus de 280 entrepreneurs, mobilisé plus de 2,5 millions d'euros de capital et construit une communauté de 140 coachs et experts bénévoles. Chaque euro a un impact mesurable. Avec votre soutien, nous renforcerons encore ce réseau et guiderons encore plus d'entrepreneurs vers une croissance durable.

Vous pouvez aussi guider des entrepreneurs avec vision et ambition vers une croissance durable

Des questions ou ça vous intéresse ? Alors contactez karen@ovo.be

www.ovo.be/steun-ovo