

## DE OVO GIDS

Bouwstenen om Ondernemers voor Ondernemers sterk te vertegenwoordigen



### Steun de motor achter ondernemers

en word een drijvende kracht van groei en verandering in Afrika

Een inspirerende en praktische gids voor wie het verhaal van Ondernemers voor Ondernemers mee uitdraagt - onderbouwd met inzichten, cijfers en concrete voorbeelden.

## Inleiding

Ondernemerschap is een krachtige motor voor duurzame groei. In Afrika staan vandaag duizenden ambitieuze ondernemers klaar om hun bedrijf op te schalen, jobs te creëren en hun lokale economie te versterken – maar vaak ontbreekt net dat duwtje in de rug. **Ondernemers voor Ondernemers (OVO) verbindt Europese en Afrikaanse ondernemers** in een gelijkwaardig partnerschap, gedragen door expertise, vertrouwen en toegang tot financiering. Zo bouwen we samen aan sterke bedrijven en veerkrachtige economische ecosystemen.

Die missie leeft dankzij mensen die erin geloven en ze mee uitdragen. **Vrijwilligers en ambassadeurs** zijn het **kloppend hart van OVO**: zij brengen het verhaal tot leven, openen deuren en helpen de middelen mobiliseren die nodig zijn om Afrikaanse ondernemers te laten groeien. Deze brochure geeft je de inzichten en argumenten om OVO met overtuiging voor te stellen aan partners, investeerders, donateurs en bedrijven.

De **urgentie is groot**. Afrika is één van de snelst groeiende economische regio's ter wereld. **Tegen 2050 verdubbelt de bevolking** en blijft meer dan 40% jonger dan 15. **Die groei vraagt miljoenen nieuwe jobs** – jobs die vooral zullen komen van kmo's, goed voor meer dan 90% van alle bedrijven en ruim 60% van de formele tewerkstelling in Sub-Sahara-Afrika. Tegelijk botsen net deze ondernemingen op een enorme financierings- en kenniskloof: veelbelovende ondernemers bevinden zich in het 'missing middle' – te groot voor microkrediet, te klein of te risicovol voor klassieke investeerders.

Daar zet OVO op in. Wij versterken ondernemers precies op dat kantelpunt tussen ambitie en groei, met expertise, coaching, toegang tot financiering en een netwerk dat kansen opent. Zo worden ambitieuze ondernemers investeringsklare bedrijven die jobs creëren, inkomsten genereren en mee de toekomst van hun land vormgeven.

Laat dit geen brochure zijn die je leest en neerlegt, maar een verhaal dat je meeneemt – en doorvertelt. Want sterke ondernemers bouwen sterke bedrijven – en dat is de basis van duurzame groei en werkgelegenheid, hier en in Afrika.

## Inhoudstafel

Inleiding .....	2
Inhoudstafel .....	3
1. Waarom Europese ondernemers vandaag naar Afrika moeten kijken .....	4
2. Waarom wij geloven in lokaal ondernemerschap .....	6
3. Hoe werkt OVO? .....	7
4. Wat doet OVO? .....	8
5. Onze formules .....	10
6. OVO Inspiration Tour 2026 – Uganda .....	11
7. Link met Global Gateway .....	11
8. Samenwerking met ngo-partners: van lokale verankering naar geco-creëerde impact.....	12
9. Argumentarium – waarom samenwerken met OVO loont.....	13
A. Waarom kiezen voor OVO? .....	13
B. Wat OVO uniek maakt in het veld.....	13
C. What’s in it for me? – De waarde voor bedrijfsleiders .....	14
D. Waarom samenwerken met OVO loont voor jouw bedrijf? .....	15
E. Waarom onze aanpak écht het verschil maakt .....	17
F. Waarom impactinvesteringen? .....	18
G. Voor wie is samenwerken met OVO strategisch relevant? .....	19
10. Laat je inspireren .....	21
11. Pitchteksten.....	22

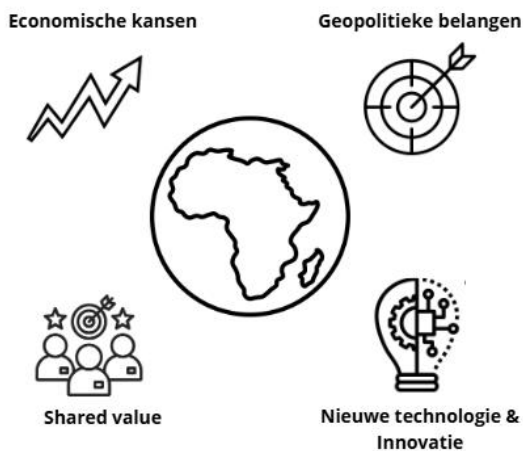
## 1. Waarom Europese ondernemers vandaag naar Afrika moeten kijken

Afrika is één van de **snelst groeiende** maar tegelijk meest ondergeïnvesteerde economische regio's ter wereld. Met bijna 20% van de wereldbevolking, een jonge en ondernemende bevolking en relatief lage concurrentie, biedt het continent kansen die in andere regio's al lang verzadigd zijn. Wie vandaag partnerschappen opbouwt, verwerft niet alleen markttoegang, maar **bepaalt mee de economische relaties van morgen**. Wie wacht, verliest strategische positie.

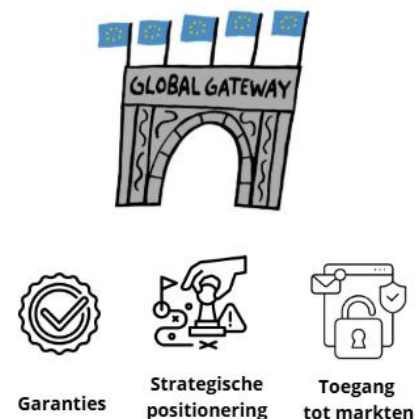
Dat is geen louter economische vaststelling, maar ook een **geopolitieke realiteit**. De wereld evolueert naar een internationaal landschap waarin **economische invloed** zich **herverdeelt** en waarin **aanwezigheid bepalend** is voor **toegang tot markten en partners**.

Terwijl klassieke hulpbudgetten krimpen, investeren spelers als China, Turkije en de Golfstaten doelgericht en langdurig in Afrika. Europa – en bij uitbreiding Europese bedrijven – kan het zich niet veroorloven om afwezig te blijven zonder invloed, markten en toegang tot grondstoffen te verliezen.

### Afrika = markt met enorme groeipotentie



### EU opent de deur



Tegelijk maakt **Afrika** een essentieel deel uit van de **oplossing** voor Europese strategische kwetsbaarheden. Het continent speelt een sleutelrol in **toekomstige waardeketens**, kritische grondstoffen, energie en groeiende afzetmarkten.

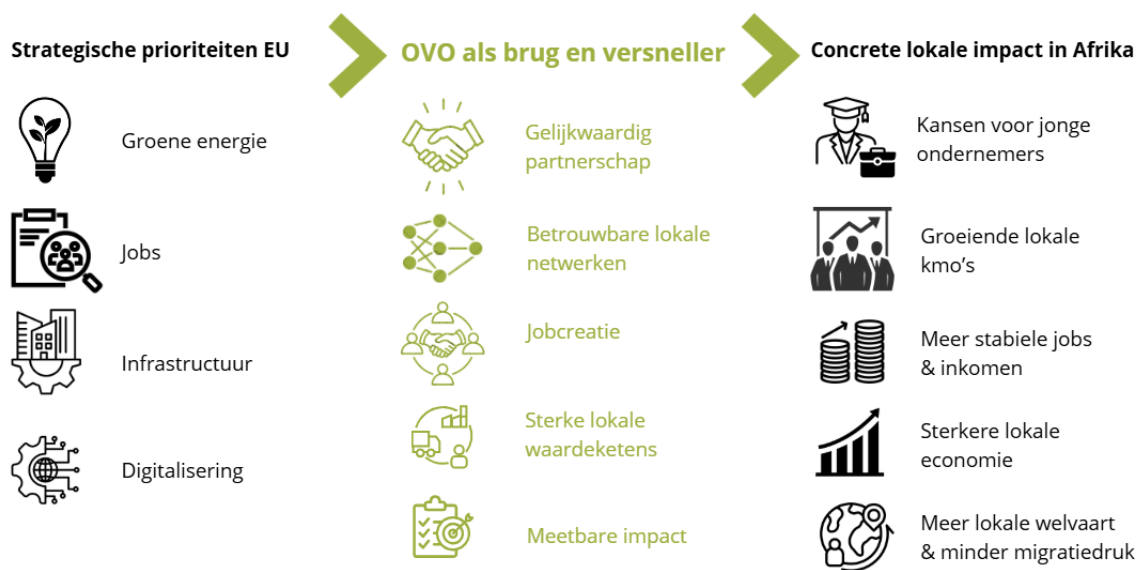
Door nu te investeren, kunnen Europese ondernemers hun toeleveringsketens diversifiëren, toekomstige markten veiligstellen en minder afhankelijk worden van **een beperkt aantal landen of regio's** waar cruciale grondstoffen en productie vandaag geconcentreerd zijn.

Om die reden zet de EU via het **Global Gateway-programma** expliciet in op investeringen in onder meer groene energie, digitalisering, infrastructuur en werkgelegenheid. Voor Europese ondernemers betekent dit toegang tot strategische projecten, risicobeperking via garanties en blended finance, en markten en partnerschappen die anders gesloten blijven.

## OVO slaat de brug tussen Europese strategie en lokale impact



Die toegang is echter niet vrijblijvend. Global Gateway vereist **aantoonbare lokale impact, lokaal eigenaarschap en gelijkwaardige samenwerking**. Precies daar maakt **Ondernemers voor Ondernemers (OVO)** het verschil. OVO versterkt lokale ondernemers met coaching, kennis en toegang tot financiering en zorgt ervoor dat investeringen duurzaam verankerd worden in het lokale economische ecosysteem. Zo helpt OVO Europese ondernemers en instellingen om niet alleen te investeren, maar ook te voldoen aan de impactcriteria die investeerders, aanbestedingen en EU-programma's steeds vaker opleggen.



Afrika is een unieke **innovatieomgeving**, waar digitale oplossingen en nieuwe businessmodellen vaak sneller ontstaan dan in Europa. Investeren in lokaal ondernemerschap creëert **gedeelde welvaart**, versterkt **stabiliteit** en biedt jongeren **perspectief in hun eigen regio**, wat ook de migratiedruk vermindert.

Samenwerken met groeilanden in Afrika is daarom geen liefdadigheid, maar een bewuste strategische keuze. Het combineert economische kansen met geopolitieke positionering en maatschappelijke meerwaarde. Met **Global Gateway** als Europees kader en **OVO** als betrouwbare lokale partner kunnen Europese ondernemers die keuze vertalen naar duurzame groei, lokaal verankerde samenwerking en een **ESG-meerwaarde die zichtbaar, meetbaar en geloofwaardig is**.

## 2. Waarom wij geloven in lokaal ondernemerschap

Ondernemerschap is de motor van duurzame groei.

Overall in Afrika zetten ondernemers met visie nieuwe ideeën om in actie. Ze creëren jobs, versterken hun lokale economie en bouwen aan kansen voor hun gemeenschap. Maar veel van deze kmo's botsen op dezelfde drempels: te weinig kapitaal, beperkte expertise en weinig toegang tot investeerders.

Ondernemers voor Ondernemers (OVO) gelooft in **gelijkwaardige samenwerking**. Niet vanuit liefdadigheid, wel vanuit de overtuiging dat sterke lokale ondernemers, gedragen door een sterk economisch weefsel, de toekomst van hun land mee vormgeven. We versterken hen met kennis, coaching en toegang tot financiering – zodat hun groei écht duurzaam wordt.

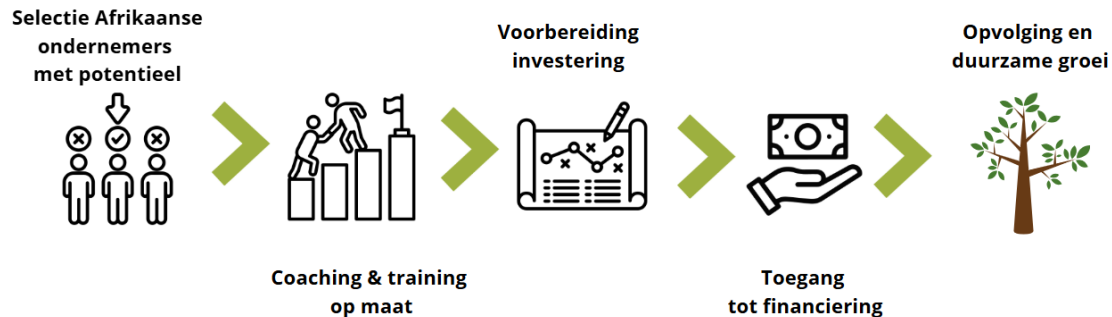
**Ambitie + de juiste ondersteuning = duurzame groei.**

Dat is de kern van onze missie.



### 3. Hoe werkt OVO?

We werken stap voor stap, samen met Belgische én lokale experts, volgens een helder en beproefd model:



#### 1. Selectie van ondernemers met potentieel

Wij richten ons op Afrikaanse kmo's in het 'missing middle': te groot voor microkrediet, te klein of te risicovol voor traditionele investeerders.

#### 2. Coaching en training op maat

Ervaren Belgische en Afrikaanse coaches, experts en lokale partners ondersteunen ondernemers in hun groei. Ze delen praktijkgerichte expertise op het vlak van strategie, financiën, sales, organisatie en operationeel management. Alles is daarbij gericht op duurzame groei.

#### 3. Investering voorbereiden

We begeleiden ondernemers tot ze volledig investeringsklaar zijn: een groeiplan, een financieel plan en een analyse van hun bijdrage aan de duurzame ontwikkelingsdoelen (SDG's).

#### 4. Toegang tot financiering

We openen deuren naar financiering: via het OVO-netwerk, het Acceleration Fund en externe investeerders.

#### 5. Opvolging en duurzame groei

Na de investering blijven we betrokken via mentorschap en de opvolging van groei, jobcreatie en maatschappelijke impact.

#### Wat onze aanpak uniek maakt

- Meer dan 140 vrijwilligers delen expertise die een reële marktwaarde van meer dan €25.000 per ondernemer vertegenwoordigt.
- We **bemiddelen financiering**, maar ondernemers houden de controle.
- Samenwerking is steeds **lokaal verankerd**: coaches, incubatoren, investeerders, lokale ngo's en andere betrouwbare partners.
- We werken zowel op **micro-niveau** (kmo's versterken) als op **meso-niveau** (economisch weefsel uitbouwen).
- **Onderbouwde impact**: groei, jobs, investeringen, SDG-impact.

## 4. Wat doet OVO?

We versterken Afrikaanse kmo's zodat ze duurzaam kunnen groeien, jobs creëren en hun lokale economie mee vooruit trekken. Dat doen we via drie complementaire pijlers die elkaar versterken.

### 1. We begeleiden ondernemers stap voor stap naar investeringsklaar niveau

OVO begeleidt Afrikaanse ondernemers stap voor stap naar een professioneel en investeerbaar groeimodel. Daarbij werken we met **ons eigen, beproefde begeleidingsmodel** (*SusTech4Africa*), dat ondernemingen klaarstoomt voor duurzame groei en financiering.

Dit model passen we flexibel toe: in eigen programma's, in **geco-creëerde trajecten met ngo-partners**, en in **maatwerktrajecten voor bedrijven** die ondernemerschap willen versterken binnen een specifieke waardeketen, regio of ESG-strategie.

Concreet betekent dit: een scherpe selectie, gerichte coaching en het uitwerken van een onderbouwd business- en groeiplan, steeds afgestemd op de lokale context en het ecosysteem waarin een onderneming opereert.

Wanneer een dossier gereed is, beoordeelt een onafhankelijk investeringscomité het. Bedrijven die het SusTech4Africa-programma succesvol afronden, ontvangen het label '**OVO Certified: Investing for Change**', wat bevestigt dat zij aan alle OVO-criteria voldoen.

### 2. We maken toegang tot financiering mogelijk

Veel beloftevolle kmo's groeien pas écht wanneer ze toegang krijgen tot betaalbare financiering. Daarom ondersteunt OVO ondernemers bij het voorbereiden, aanvragen en structureren van een investeringsklaar dossier. Via het OVO-netwerk, het OVO Acceleration Fund en externe investeerders faciliteren we leningen van €5.000 tot €250.000.

Sinds 2014 realiseerden we:

- 2.5 miljoen euro gefaciliteerde leningen
- 86 investeringsdossiers, waarvan 23 al volledig terugbetaald

### 3. We bouwen mee aan een sterk economisch weefsel

Sterke bedrijven groeien niet alleen door goede coaching, maar door een **sterk netwerk rond hen**. Daarom werkt OVO óók aan het bredere ecosysteem dat ondernemerschap mogelijk maakt en investeerders aantrekt.

We versterken samen met onze partners:

- **skills** – financieel, strategisch, operationeel
- **lokale coaching & incubatoren** – duurzame kennisopbouw in de landen zelf
- **toegang tot financiering**– via blended finance, business angels, impactinvesteerders, microfinanciering en het OVO Acceleration Fund.
- **marktverbindingen** – toegang tot kopers, distributeurs en nieuwe waardeketens
- **partnerschappen** – samenwerken binnen ons brede en betrouwbare netwerk van lokale ngo-partners, diaspora-organisaties, overheden, kennisinstellingen en private actoren.

Door dit netwerk verder uit te breiden, vergroten we de instroom van sterke ondernemers, versnellen we hun toegang tot financiering en versterken we zo het lokale economische weefsel.

## 5. Onze formules

 <b>Formule</b>	<b>Voor wie?</b>	<b>Waarde voor je organisatie?</b>	<b>Impact</b>	<b>Fiscale behandeling (BE)</b>
<b>Steun de motor achter ondernemers (gift)</b>	Bedrijven met een uitgesproken maatschappelijke focus	Heldere impactkeuze met <b>maximale focus op resultaat</b> , zonder operationele complexiteit	Gerichte inzet van middelen die ondernemers versneld laat professionaliseren, met tastbare economische effecten in lokale Afrikaanse markten.	<b>Belastingvermindering</b> van <b>30%</b> op giften, met een plafond van 5% van de <b>fiscale winst</b> voor bedrijven, tot een maximum van €500.000
<b>Strategisch partnerschap (traject op maat)</b>	Bedrijven die hun duurzaamheidsvisie willen omzetten in concrete en zichtbare actie	<b>Strategische return</b> via SDG-alignment, zichtbaarheid, inhoudelijke co-creatie en medewerkersbetrokkenheid	Meetbare groei binnen concrete waardeketens en sectoren, resulterend in bijkomende jobs en investeringen bij Afrikaanse ondernemers	<b>100% aftrekbaar als beroepskost</b> + btw aftrekbaar (mits commerciële tegenprestatie)
<b>Lidmaatschap OVO</b>	Bedrijven die structureel willen investeren in duurzaam ondernemerschap en sterke netwerken	<b>Strategische positionering</b> , kennisdeling en toegang tot een betrouwbaar ondernemersnetwerk	Structurele ondersteuning van ondernemerschap en werkgelegenheid in Afrika	<b>Aftrekbaar als beroepskost</b> want draagt bij aan professionele doelstellingen (netwerking, strategische marktpositionering,...)

## 6. OVO Inspiration Tour 2026 – Uganda

Een unieke, meeslepende reis voor Vlaamse ondernemers die willen ervaren hoe Afrika vandaag groeit en innoveert.

De deelnemers:

- bezoeken kmo's die een groeispurong maken
- ontmoeten lokale ondernemers, coaches en partners
- krijgen directe inzichten in de marktdynamiek van Oeganda
- bouwen nieuwe internationale relaties op

Elke deelnemer engageert om, naast de kostprijs van de reis, **minstens €5.000** in te zamelen voor OVO.

Gezamenlijk doel: **€50.000 - €75.000**.

De reis wordt georganiseerd met gouverneur **Jan Spooren** als ambassadeur, wat deuren opent bij Oegandese stakeholders.

**Resultaat voor deelnemers:**

- Nieuwe perspectieven en frisse ideeën door directe uitwisseling met lokale ondernemers
- Uitbreiding van je internationale netwerk en verruiming van je blik
- Een concrete bijdrage aan de professionele groei van Afrikaanse kmo's dankzij jouw inzet

## 7. Link met Global Gateway

Europa investeert via **Global Gateway** €300 miljard in infrastructuur, energie, digitalisering en duurzame groei. Afrika speelt daarin een sleutelrol. De versterking van ecosystemen is een belangrijk onderdeel.

OVO is de ideale partner voor Vlaamse ondernemers binnen dat kader, omdat wij:

- sterke Afrikaanse kmo's voorbereiden op samenwerking en investeringen
- lokale ecosystemen versterken
- duurzame, meetbare impact garanderen
- bruggen bouwen tussen Europese bedrijven en Afrikaanse markten.

Wie met OVO samenwerkt, stapt in een netwerk dat groei aan beide kanten mogelijk maakt.

## 8. Samenwerking met ngo-partners: van lokale verankering naar gecreëerde impact

OVO werkt samen met ngo's die erkend zijn door de Belgische overheid en sterk lokaal verankerd zijn. Deze organisaties beschikken over een uitgebreid netwerk en diepgaande kennis van de lokale context. Vanuit die brede integratie dragen zij bij aan structurele verbeteringen in levensomstandigheden, onder meer op het vlak van scholing, gezondheidszorg en infrastructuur.

### Van instroom naar co-creatie

Dankzij hun terreinervaring brengen ngo-partners projecten en ondernemers aan met reëel groeipotentieel. Zij zorgen zo voor een kwalitatieve instroom van ondernemingen die nood hebben aan coaching, expertise en financiering. OVO versterkt deze ondernemers vervolgens via zijn beproefde begeleidingsmodel **SusTech4Africa**, dat hen stap voor stap begeleidt naar een professioneel en investeringsklaar groeimodel.

Vanaf **2027** verdiept OVO deze samenwerking verder. We focussen op **gecreëerde projecten**: trajecten op maat die we samen ontwerpen, uitvoeren én waarvoor we ook gezamenlijk aan fondsenwerving doen. In deze projecten worden lokale noden, ondernemerschap en impactinvesteringen bewust met elkaar verbonden, binnen een helder kader van gedeelde doelstellingen en verantwoordelijkheden.

### Fondsenwerving met hefboomeffect

Binnen deze samenwerking draagt OVO ook bij aan de fondsenwerving van de ngo-partners. Erkende ngo's ontvangen tot **80% subsidies** voor hun projecten via de Belgische Ontwikkelingssamenwerking en de Europese Unie. Zelf brengen zij minstens **20% eigen middelen** in. De fondsenwerving via OVO draagt rechtstreeks bij aan dat eigen aandeel.

Dankzij het **co-financieringsmechanisme** ontstaat een sterk hefboomeffect: voor **elke euro die wordt gedoneerd, wordt tot vijf euro aan projectmiddelen gemobiliseerd**. Een bijdrage van bijvoorbeeld €5.000 resulteert zo in €25.000 impact op het terrein.

### Transparantie en zekerheid

Belgische ngo's zijn onderworpen aan strikte rapportering en controle, zowel inhoudelijk als financieel. Donateurs en partners van OVO hebben daardoor de zekerheid dat hun steun correct, transparant en doelgericht wordt ingezet – binnen projecten die lokaal gedragen zijn én economisch toekomstgericht.

## 9. Argumentarium – waarom samenwerken met OVO loont

### Voor ondernemers, kmo's, multinationals, family offices en decision makers

OVO versterkt Afrikaanse kmo's met coaching, expertise en toegang tot financiering. Het is een aanpak die werkt – én die ondernemers hier aanspreekt omdat ze de uitdagingen herkennen. Elke groeiende ondernemer weet: zonder kapitaal, zonder klankbord en zonder netwerk bouw je geen bedrijf. Dat is in Afrika niet anders dan in Europa.

### A. Waarom kiezen voor OVO?

- **Bewezen aanpak:** sinds 2014 kregen **meer dan 280** Afrikaanse kmo's in zes landen intensieve, één-op-één coaching van ervaren Belgische en lokale vrijwilligers.
- **Toegang tot financiering:** OVO faciliteerde **€2,5 miljoen kapitaal (2014-2025)** via haar netwerk en het OVO Acceleration Fund.
- **Beproefd model:** 86 leningen werden toegekend, waarvan **23 al volledig terugbetaald** zijn.
- **Lokale verankering:** door samenwerking met Afrikaanse coaches, incubatoren, ngo's en investeerders sluiten onze trajecten aan bij de lokale realiteit.
- **Gerichte ondersteuning:** Belgische experts en lokale partners bieden coaching, training en investeringsvoorbereiding die ondernemers echt laten groeien.
- **Trajecten op maat:** we ontwikkelen specifieke trajecten rond duurzame technologie, circulaire landbouw, energie en inclusieve modellen.
- **Meetbare resultaten:** impactrapporten tonen groei, jobcreatie, bijkomende investeringen en bijdragen aan de SDG's.
- **Actieve betrokkenheid:** bedrijven volgen van dichtbij de ondernemers die ze steunen. Je ziet concreet hoe jouw steun leidt tot groei, innovatie en nieuwe kansen.

### B. Wat OVO uniek maakt in het veld

- **We werken als partners:** samenwerking waarin ondernemers zelf de koers bepalen.
- **We leren in twee richtingen:** Belgische en Afrikaanse experts versterken elkaar met praktijkervaring.
- **We brengen mensen samen:** we matchen ondernemers, investeerders, experts, lokale ngo's en andere betrouwbare partners over continenten heen.
- **We openen deuren:** toegang tot kennis, netwerken en financiering die groei mogelijk maakt.
- **We bouwen mee aan het geheel:** met 140 ervaren vrijwilligers versterken we niet alleen bedrijven, maar hele economische ecosystemen.

## C. What's in it for me? – De waarde voor bedrijfsleiders

Samenwerken met OVO is meer dan een transactie. Het is een uitwisseling tussen ondernemers die elkaar herkennen in ambitie, doorzettingsvermogen en de wil om iets op te bouwen.

### 1. Je investeert in groei – van anderen én van jezelf

Ondernemers in Afrika ervaren uitdagingen die jij kent: marktdruk, financiering, cashflow, talent vinden, processen opschalen.

Wie hen begeleidt, scherpt tegelijkertijd zijn eigen inzichten aan. Het is **pure ondernemerslogica**: leren door te observeren, vergelijken, en spiegelen.

### 2. Je maakt impact die verder gaat dan cijfers

Effectiviteit is belangrijk, maar niet alles is meetbaar. OVO staat voor echte samenwerking, niet voor een spreadsheetlogica. Bij ons draait het om waarden, vertrouwen en duurzame relaties. Ondernemen gebeurt mét mensen, in respectvolle uitwisseling.

Maatschappelijke verandering laat zich niet vatten in één ratio. De groei van een kmo, de trots van een ondernemer, de impact op een dorp – dat voel je, dat zie je, dat is echte waarde.

### 3. Je versterkt ondernemerschap daar waar het verschil maakt

Elke ondernemer weet dat één goed advies, één coach, of één investeerder een kantelpunt kan betekenen. Met jouw steun geef je Afrikaanse ondernemers het momentum dat ook jouw bedrijf op beslissende momenten vooruit heeft geholpen.

### 4. Je verbindt je bedrijf met een authentiek en inspirerend verhaal

Partners ervaren:

- sterk draagvlak bij medewerkers
- trots om een concreet en eerlijk impactverhaal
- diepere betrokkenheid door echte ontmoetingen, updates en interactie

Mensen engageren zich niet voor cijfers, maar voor **verhalen die raken**. Voor ondernemers die vooruit willen, net zoals zij.

### 5. Je opent nieuwe perspectieven en netwerken

OVO creëert ontmoetingen tussen Europese en Afrikaanse ondernemers die écht iets te delen hebben: ideeën, marktkansen, innovaties, businessmodellen.

De Inspiration Tour 2026 is daar een sterk voorbeeld van.

## D. Waarom samenwerken met OVO loont voor jouw bedrijf?

### 1. Ondernemers spreken dezelfde taal.

Ondernemers in Afrika en Europa herkennen elkaars strijd: bouwen met beperkte middelen, groeien tegen de stroom in, risico's managen, nieuwe markten ontdekken. Die herkenning maakt samenwerking krachtig.

Bij OVO verbind je met ondernemers die dezelfde drive hebben, ook obstakels kennen en dezelfde ambitie delen – en dat inspireert. Je krijgt toegang tot een netwerk dat nieuwe perspectieven opent, verbindt en innovatie stimuleert door kruisbestuiving van ideeën.

### 2. Je maakt impact die duidelijk, meetbaar én menselijk is.

Onze resultaten tonen dat het werkt:

- > 280 kmo's begeleid (2014–2025)
- €2,5 miljoen gemobiliseerd kapitaal sinds 2014
- 86 investeringen, 23 volledig terugbetaald

Maar impact is méér dan cijfers. Het gaat om vertrouwen, waardigheid, keuzevrijheid en ondernemers die hun toekomst zélf in handen nemen. Dat voel je wanneer je hen ontmoet – en dat blijft hangen.

### 3. Je versterkt ondernemerschap waar het echt het verschil maakt.

Met jouw steun krijgen ondernemers toegang tot precies wat jij zelf ook nodig had om te groeien:

- strategische coaching
- financiële en operationele expertise
- investeringsvoorbereiding
- een netwerk dat kansen opent
- toegang tot kapitaal en investeerders

### 4. Je wordt deel van een sterk, inspirerend ondernemersnetwerk.

OVO brengt Europese ondernemers, Afrikaanse groei-bedrijven, experts, investeerders en changemakers samen. Het is een netwerk dat inspireert en nieuwe ideeën ontgrendelt.

Dat voel je bijzonder sterk tijdens de **OVO Inspiration Tour 2026 in Oeganda**: een once-in-a-lifetime ondernemerservaring die perspectieven opent, samenwerkingen stimuleert en je blik blijvend verruimt.

## 5. Investeringsgerichte samenwerking is geopolitiek noodzakelijk

De wereld verschuift steeds duidelijker naar een model waarbij internationale samenwerking wordt ingezet als hefboom voor economische partnerschappen. Terwijl klassieke hulpbudgetten krimpen en mondiale spelers zoals China, Turkije en de Golfstaten agressief investeren in het Globale Zuiden, kan Europa het zich niet veroorloven achterop te raken.

Door slim te investeren in lokale ondernemers versterk je niet alleen economische groei ter plaatse, maar bouw je ook aan duurzame relaties, stabiliteit en wederzijds voordeel. Het creëert partnerschappen die strategischer, gelijkwaardiger en toekomstbestendiger zijn dan louter giftgebaseerde hulp.

**Impactinvesteringen zijn daarmee tegelijk solidair én geopolitiek verstandig.**

## 6. Succesvolle ondernemers hebben 'skin in the game' en verhogen de kans op duurzame impact

Investeren in ondernemers werkt omdat zij zelf risico dragen en verantwoordelijkheid nemen. Ze bouwen bedrijven die jobs creëren, lokale ketens versterken en economische onafhankelijkheid vrijmaken. Die gedeelde verantwoordelijkheid – waarin ondernemers zowel middelen als inzet bijdragen – zorgt voor betere beslissingen, hogere efficiëntie en een grotere slaagkans op lange termijn.

Het model werkt alleen als projecten zowel maatschappelijk relevant als economisch levensvatbaar zijn. Dat dubbele criterium – impact én rendabiliteit – voorkomt verspilling van middelen en zorgt ervoor dat ondernemingen lang genoeg standhouden om hun samenleving echt vooruit te helpen.

## 7. Impactinvesteringen zijn efficiënter dan klassieke hulp en versterken hele ecosystemen

Impactinvesteringen creëren een vermenigvuldigingseffect dat giften nooit kunnen bereiken. Leningen worden terugbetaald en kunnen daarna opnieuw worden ingezet (voor leningen via het OVO Acceleration Fund is dit zelfs de standaard procedure). Bovendien vullen ze precies de financieringskloof die commerciële banken niet durven te bedienen: startende of groeiende lokale ondernemers die te weinig onderpand hebben, maar wel een sterk businessmodel.

Het resultaat is structureel sterker dan éénmalige hulp:

- middelen blijven circuleren en de economische impact blijft bestaan lang nadat de investering is terugbetaald.
- bedrijven kunnen groeien tot schaal waarop ze hele gemeenschappen versterken,
- lokale markten worden minder afhankelijk van buitenlandse steun,

Impactinvesteringen bouwen ecosystemen – en dat maakt de aanpak veerkrachtiger, effectiever en duurzamer dan traditionele ontwikkelingshulp.

## E. Waarom onze aanpak écht het verschil maakt

Bij fondsenwerving gaat het om impact. Maar bij OVO gaat impact **altijd samen met menselijkheid, gelijkwaardigheid en echte samenwerking**. Wanneer iemand begint over “effectief altruïsme” of enkel “impact per euro”, kun je als vrijwilliger dit krachtig en eenvoudig kaderen:

### 1. “Impact is belangrijk, maar niet alles wat telt is meetbaar.”

Je kunt groei, waardigheid, ondernemerschap, vertrouwen en systeemverandering niet reduceren tot één cijfer. OVO meet resultaten, maar blijft weg van de illusie dat ontwikkeling en internationale samenwerking tot een spreadsheet te reduceren valt.

**De waarde die sterke bedrijven creëren is menselijk, economisch én sociaal – en dat past nooit volledig in één cijfer.**

### 2. “De verbinding maakt steun duurzaam. Het verhaal maakt steun betekenisvol.”

Jouw steun is geen transactie (“ik geef X euro, dus krijg ik Y resultaat”) maar een relatie. Mensen engageren zich omdat ze geraakt worden door ondernemers met ambitie.

**Mensen steunen geen cijfers. Mensen steunen ambitie. Dat is solidariteit in zijn meest ondernemende vorm.**

### 3. “Ondernemers spreken dezelfde taal”

Ondernemers in Afrika en Europa delen dezelfde ambitie. Ze weten wat het betekent om risico te nemen, te twijfelen en toch door te zetten. Ze delen de drive om te groeien, de zoektocht naar kapitaal, tijd en talent, en de druk van elke beslissing.

Ze weten ook dat expertise, financiering of een partner op het juiste moment het verschil kan maken. Die gedeelde ervaring is precies wat OVO zo sterk maakt: wij vertrekken niet vanuit theorie, maar vanuit ondernemers die elkaar begrijpen en vooruithelpen.

**Die herkenning schept verbinding – en maakt steun oprecht en duurzaam.**

### 4. “Groei maakt hulp overbodig”

OVO werkt samen met ondernemers die op eigen kracht willen vooruitgaan. Goedbedoelde hulp verzacht vaak problemen, maar verandert zelden de oorzaak.

OVO doet meer: we versterken ondernemerschap en het bredere ecosysteem, creëren jobs en verbinden ondernemers met markten en investeerders.

**We lossen niet één probleem op – we versterken het economisch weefsel dat nieuwe ondernemers op hun beurt laat doorgroeien.**

## F. Waarom impactinvesteringen?

Impactinvesteringen vormen de schakel waar klassieke hulp stopt. Ze versterken niet alleen ondernemers, maar ook volledige waardeketens en ecosystemen. Dit gebeurt om drie belangrijke redenen:

### 1. Ondernemers dragen zelf verantwoordelijkheid – dat verhoogt de kans op duurzame resultaten.

Impactinvesteringen vragen dat ondernemers *skin in the game* hebben: ze investeren zélf mee, nemen risico's en bouwen bedrijven die jobs creëren, productiviteit verhogen en economische onafhankelijkheid mogelijk maken.

**Die gedeelde verantwoordelijkheid maakt de impact sterker, efficiënter en langduriger.**

### 2. Impactinvesteringen vullen de financieringskloof waar banken afhaken.

Lokale banken lenen vaak niet aan kleine kmo's zonder onderpand. Impactinvesteringen maken groei mogelijk voor ondernemers die wel een sterk model hebben, maar geen toegang hebben tot financiering.

### 3. Het is een circulair model met blijvende impact.

In tegenstelling tot eenmalige hulp:

- worden leningen verstrekt via het [OVO Acceleration Fund](#) terugbetaald en opnieuw ingezet,
- groeien bedrijven door tot een schaal waarop ze hele gemeenschappen versterken,
- vermindert afhankelijkheid van externe steun,
- blijft de economische impact bestaan lang nadat de initiële investering is afgerond.

**Impactinvesteringen bouwen ecosystemen – veerkrachtig, schaalbaar en duurzaam.** Ze combineren maatschappelijke waarde met economische rendabiliteit, en zijn daardoor efficiënter dan traditionele ontwikkelingshulp.

## G. Voor wie is samenwerken met OVO strategisch relevant?

OVO is in het bijzonder relevant voor:

### **Bedrijfsleiders die groei en impact willen combineren**

Voor ondernemers, CEO's en bestuurders die geloven dat sterke bedrijven de basis vormen van duurzame ontwikkeling. OVO biedt een kader waarin investeringen leiden tot lokale jobcreatie, veerkrachtige ondernemingen en meetbare impact – zonder het ondernemerschap te ondergraven.

### **Organisaties met een ESG- of duurzaamheidsstrategie die verder wil gaan dan rapportering**

Voor bedrijven die ESG niet beperken tot compliance, maar willen inzetten op geloofwaardige, lokaal verankerde impact. OVO vertaalt SDG-ambities naar concrete trajecten rond ondernemerschap, energie, landbouw, circulariteit en inclusie, met aantoonbaar lokaal eigenaarschap en meetbare resultaten.

### **Bedrijven die actief zijn of willen worden in groeiemarkten**

Voor organisaties die Afrika zien als toekomstig afzetgebied, productieomgeving of innovatiepartner. OVO versterkt lokale kmo's en ecosystemen, bereidt hen voor op samenwerking met Europese bedrijven en verlaagt risico's via lokale kennis, begeleiding en netwerktoegang.

### **Organisaties die medewerkers willen betrekken bij een zinvol en inspirerend verhaal**

Samenwerking met OVO creëert betrokkenheid via mentoring, coaching en kennisdeling. Medewerkers engageren zich voor ondernemers die ze leren kennen en zien groeien, wat zorgt voor trots, motivatie en een geloofwaardig impactverhaal binnen de organisatie.

### **Beslissingsnemers die strategisch willen inspelen op Global Gateway en blended finance**

Voor bedrijven, publieke instellingen en financiële actoren die Europese ambities willen vertalen naar concrete impact op het terrein. OVO versterkt lokale ecosystemen, bereidt investeringsklare dossiers voor en fungeert als betrouwbare implementatiepartner binnen het Global Gateway-kader.

### **Samengevat**

OVO is de juiste partner voor organisaties die economische logica koppelen aan maatschappelijke verantwoordelijkheid, investeren in relaties in plaats van transacties, en willen bouwen aan duurzame bedrijven en ecosystemen in groeiemarkten. Voor hen is samenwerken met OVO geen kostenpost, maar een **strategische investering in gedeelde groei – vandaag en morgen.**

Samenwerken met OVO is:

- **Impactvol.** Je versterkt ondernemers op een beslissend moment en creëert duurzame groei, jobs en kansen.
- **Waardevol.** Je investeert in een aanpak die verder gaat dan cijfers: je verandert levens, bedrijven én ecosystemen.
- **Gelijkwaardig.** Geen hulp, maar samenwerking tussen ondernemers die elkaar herkennen in drive, risico en ambitie.
- **Inspirerend.** Je leert evenveel als je geeft. De ontmoeting tussen Europese en Afrikaanse ondernemers zorgt voor inzichten die je nergens anders oppikt.
- **Concreet.** Coaching, expertise, investeringsvoorbereiding en toegang tot kapitaal – tastbare stappen die onmiddellijk verschil maken.
- **Strategisch.** Je bouwt vandaag relaties en positie op in groeiemarkten die morgen bepalend zijn.
- **Ondernemerschap dat anderen vooruithelpt én jezelf verrijkt.** Door te delen wat jij weet – of door te steunen – groei je zelf als ondernemer.

Samenwerken met OVO is kiezen voor ondernemerschap dat groeit, verbindt en blijft. Vandaag investeren in mensen en markten die morgen het verschil maken.

## 10. Laat je inspireren



“Met de lening van OVO en waardevolle coaching konden we onze eigen fabriek uitbouwen, automatiseren en onze productcapaciteit flink opschalen. Zo is ons kleine bedrijf uitgegroeid tot een bloeiende onderneming – en bieden we vandaag duizenden boeren een stabiel, duurzaam inkomen.”

**Annah Namuli,**  
Managing Director Napas Agro Processors

### Verhalen die spreken:

- OVO in het kort: [https://youtu.be/\\_OZb49wqgRo](https://youtu.be/_OZb49wqgRo)
- Twee ondernemers getuigen over samenwerking met OVO: [https://youtu.be/7wW26g5nd\\_0](https://youtu.be/7wW26g5nd_0)
- Student involvement: <https://youtu.be/FpEVznChzac>
- Getuigenis My Guardian: <https://www.youtube.com/watch?v=1p68v8ceDTk&themeRefresh=1>
- Getuigenis Napas: <https://www.youtube.com/watch?v=jDtAhU9NgwM>
- Boostcamp DRC Kolwezi: <https://youtu.be/P7CB15Yr6MY>
- Boostcamp DRC Lubumbashi: <https://youtu.be/Ftmj01dnlAs>

### Getuigenissen:

- [Hoe een Belgische lening aan 1 Tanzaniaanse ondernemer duizenden boeren een kwart rijker maakt, en hoe OVO zulke projecten mogelijk maakt](#)
- [Internationale synergie: wanneer een Belgische coach een Oegandese ondernemster \(MADCO\) begeleidt](#)
- [Groeien met impact: hoe UKC de veeteelt in Rwanda transformeert](#)
- [Ondernemer & Coach: Een Inspirerend Getuigenis uit Benin](#)
- [Musaneza: Waar visie en samenwerking samenkomen](#) (meerwaarde studenten & coach)
- [AWA Bio Foods: De Groeireis van een Senegalese Ondernemer in België](#)

### Strategie OVO:

- [Waarom OVO inzet op directe steun én lokaal economisch weefsel](#)
- [Een lening die blijft circuleren](#)
- [Partnerschappen die waarde creëren](#)

## 11. Pitchteksten

### Ultrakorte pitch (20 seconden)

Ondernemers voor Ondernemers versterkt Afrikaanse kmo's wanneer ze klaar zijn om te groeien. Met coaching op maat, expertise, een sterk netwerk en toegang tot financiering bouwen we sterke bedrijven die jobs creëren, lokale economieën versterken en toekomstige markten mee vormgeven.

### Korte pitch (45 seconden)

Ondernemers in Afrika hebben talent en ambitie, maar missen vaak expertise en betaalbaar kapitaal. OVO vult precies die kloof. We begeleiden Afrikaanse kmo's stap voor stap, maken hen investeringsklaar en verbinden hen via een betrouwbaar netwerk van lokale en internationale partners met investeerders. Zo ontstaan sterke bedrijven die jobs creëren en lokale economieën versterken. Met €10.000 steun je één ondernemer volledig; met €100.000 een volledig programma. Samen creëren we duurzame groei en toekomstkansen.

### Lange pitch (1 minuut)

OVO gelooft dat ondernemerschap de krachtigste motor is voor duurzame ontwikkeling. Daarom versterken we Afrikaanse kmo's met ambitie die willen groeien, jobs creëren en investeren in hun gemeenschap.

We selecteren ondernemers met potentieel en begeleiden hen met praktische, op maat gemaakte coaching door Belgische én lokale experts. Tegelijk brengen we hen samen in een sterk en betrouwbaar netwerk investeerders en partners. OVO fungeert daarbij als platform waar kennis, ervaring en vertrouwen samenkomen.

Dankzij die netwerk gedreven aanpak maken we ondernemers investeringsklaar en verbinden we hen met het juiste kapitaal. Zo ontstaan schaalbare en duurzame bedrijven die lokale economieën versterken en toekomstperspectief creëren.

Onze aanpak werkt: sinds 2014 begeleidde we meer dan 280 ondernemers, mobiliseerden we meer dan €2,5 miljoen aan kapitaal en bouwden we een gemeenschap van 140 vrijwillige coaches en experts. Elke euro levert meetbare impact op. Met jouw steun versterken we dit netwerk verder en begeleiden we nog meer ondernemers naar duurzame groei.

**Ook jij kunt ondernemers met visie en ambitie begeleiden naar duurzame groei**

Vragen of interesse? Contacteer dan [karen@ovo.be](mailto:karen@ovo.be)

[www.ovo.be/steun-ovo](http://www.ovo.be/steun-ovo)