

La Congolaise Agricole offre des produits et services agricoles de qualité et abordables à Kinshasa, RDC



Info sur le projet

Code du projet	D1 (2022)
Secteur	Services et Informatique
Financement	Prêt
Pays	DR Congo
Lieu	L'ouest et au nord-est de Kinshasa, RD Congo
Durée du projet	1,5 ans

La société

La Congolaise Agricole (ci-après LCA) est une **unité logistique et commerciale** de produits agricoles, composée de 4 personnes motivées et qualifiées, aux compétences et expériences professionnelles diverses. Elles sont issues de la diaspora congolaise en Belgique et assureront la gestion de LCA sur place. Le projet est mené avec le support de Véron Nsunda, volontaire chez OVO. L'objectif de LCA est d'être un leader et une référence en son domaine sur les marchés cibles grâce à sa part de marché, sa qualité et ses prix abordables de produits et services agricoles à destination du plus grand nombre, et ainsi contribuer à **l'amélioration des conditions de vie** de toutes les personnes impliquées dans la chaîne de valeur de LCA, et de leurs familles, en leur assurant des revenus stables, équitables et durables.

Le projet d'affaires

LCA envisage de créer une entreprise chargée **de fournir des produits agricoles, de les conditionner, d'assurer la logistique et de les commercialiser sur les marchés de Kinshasa**. L'entreprise prévoit de s'approvisionner en produits agricoles auprès de petits producteurs principalement. LCA se concentrera dans un premier temps sur la région de MBANZA NGUNGU pour approvisionner la zone commerciale I à l'ouest de Kinshasa, puis s'étendra à la région de BANDUNDU au nord-est de la capitale pour approvisionner la zone commerciale II à l'est de la ville. Les producteurs seront regroupés au sein d'une coopérative qui sera mise en place 3 à 6 mois après le lancement de LCA, c'est-à-dire après la sélection des premiers producteurs. Cette coopérative sera structurée en sections correspondant aux villages où sont localisés les producteurs. Les producteurs seront associés à la coopérative par une contribution minimale, qui pourra être en nature (une quantité de produits).

Pourquoi OVO croit en ce projet

Le marché des produits agricoles est couvert par deux types de fournisseurs :

1. **Les grands producteurs de produits agricoles** qui disposent de leur propre réseau logistique et commercial sur les marchés de Kinshasa. Ils représentent une part de marché de 40%.
2. **Les petits commerçants**, qui opèrent avec les petits producteurs ayant un transport de location, qui achètent généralement les produits à crédit et ont une logistique peu fiable. Ils vendent généralement aux petits détaillants. Ils représentent une part de marché d'environ 60%.

LCA se positionne comme **une alternative** aux petits détaillants qui seront leurs principaux concurrents. L'objectif est de couvrir environ 35-40% du marché, réduisant ainsi de moitié la part de marché de leurs concurrents cibles, en rendant les producteurs et les détaillants plus fiables grâce à sa **proposition de valeur** et sa **proximité** avec eux. Par ailleurs, l'équipe de LCA, issue de la diaspora, est motivée et structurée, et a parfaitement adapté son offre à ce besoin non comblé à Kinshasa. L'approche de LCA est professionnelle, elle comprend bien le contexte local, notamment par le biais d'une étude approfondie "in site" réalisée par les membres de LCA, qui ont apporté dès le départ une expertise locale au niveau agronomique, opérationnel et commercial et qui rejoindront LCA dès sa création (garantissant un démarrage rapide).

Investissement requis

LCA sollicite un prêt OVO de 45 k€, afin de procéder rapidement à l'achat du matériel de transport, à savoir 2 camions (coût 38k USD) et un (1) véhicule 4x4 (coût 11k USD) indispensables au démarrage de l'activité en vue d'assurer immédiatement la qualité de service visée. OVO facilite un prêt de 45 K€ à 7% remboursable en 3 semestres de € 15.000.

Sujet

- Logistique et unité commerciale
- Durable
- Agriculture